


LA CUISINE DE MA MÈRE



BONS VS MAUVAIS CLOSERS

CONTRAT

Histoire vraie

A man in a dark suit and white shirt stands on a city sidewalk, pointing towards a man who is looking down. The man in the suit is smiling and has his hand in his pocket. The man being pointed at is wearing a light-colored, worn-in shirt and dark, distressed jeans, and is carrying a large bag filled with newspapers. In the background, a sleek, dark sports car is parked on the street. The scene is set in an urban environment with buildings and a cloudy sky. A speech bubble from the man in the suit contains the text: "T'as l'air fatigué mon vieux. Viens avec moi on gagne bien notre vie." On the wall to the left, there are posters for "RECHERCHE EMPLOI" and "GALÈRE LOYER FACTURES À DÉCOUVERT FIN DE MOIS DIFFICILE". On a building to the right, a sign for "SUCCESS CONSULTING" is visible.

T'as l'air fatigué
mon vieux. Viens avec
moi on gagne bien
notre vie.

RECHERCHE
EMPLOI

TOUT TYPE
D'EMPLOI

GALÈRE

LOYER

FACTURES

À DÉCOUVERT

FIN DE MOIS

DIFFICILE

CATALOGUES

S
SUCCESS
CONSULTING

CE-786-LX

« Les vieux c'est du gâteau. Tu leur parles d'économies d'énergie ils signent. 10% de comm' et t'as ta belle voiture en trois mois. »



Vous êtes bien gentil mon petit. Vous voulez un sucre ?

Tu lui fais signer t'inquiètes. Les vieux ça dit toujours oui.


Elle me rappelle ma grand-mère.

*Rendez-vous
lundi 15h*





Quelque part dans la tête du jeune un truc s'est cassé.

A man with a beard and glasses is pouring coffee from a silver pitcher into a mug on a wooden table. In the background, a man and a woman are sitting on a sofa, talking. The scene is set in a kitchen with a sink and cabinets visible.


« Cette musique...
je la connais. »

« Économies d'énergie...
prime de l'État... »


T'es content
de ce que tu vends ?
Parce que t'as pas
l'air.

...





J'ai un pote. Il vend
des solutions de gestion
de documents pour les
artisans. Les menuisiers
les plombiers les
électriciens. Ils sont nuls
en paperasse. Tu les
aides pour de vrai.



La compta
c'est pas mon métier.
J'ai pas le temps.

Je sais.
C'est pour ça que
je suis là.

A man in a blue work shirt is talking to a man in a light blue dress shirt in a workshop. The man in the work shirt is gesturing with his hand. The man in the dress shirt is holding a black folder. In the background, there are shelves with tools and a sign that says "QUALITÉ CONFIANCE DURABILITÉ" and "ARTISAN PLOMBIER".

Bon...
je vais réfléchir.

Non. C'est tout réfléchi.
Vous allez pas rester comme ça.
Allez installation le 18
c'est bon pour vous ?

Vous êtes un sacré
closer. Merci j'en avais
besoin.





Laurent

Pour la première fois j'ai pas eu besoin de vendre. J'ai juste aidé.

Le closing n'est pas une technique.
C'est la conséquence de quelque chose de vrai.



Si vous voulez
des closeurs éthiques
ça ne se fait pas
tout seul. Il faut
les former. Ça ne
tombe pas du ciel.

**PRÊT À FORMER VOTRE
PROCHAIN CLOSER ?**
laurentserre.com

Guide complet
closing

Audit commercial
gratuit